



消費者注意報

Vol.8

新聞購読の契約は慎重に！



<p>Q 新聞勧誘でどんなトラブルがあるの？</p>	<p>A. 「景品をつけるから契約してほしい」としつこく勧誘されたり、断ってもなかなか帰ってくれず、あいまいな返事をする勝手に契約書を書いて渡されたりします。ドアを開ける前に用件を確認し、購読するつもりがないのなら景品に惑わされしないで、きっぱりと断りましょう。</p>
<p>Q 新聞はいつでも解約できるの？</p>	<p>A. 訪問販売で契約の場合は、契約書面をもらってから8日以内であればクーリング・オフ（無条件で解約ができる制度）ができます。クーリング・オフ期間を過ぎた場合、契約期間内は一方的に解約することができません。契約する際は、契約期間がいつからいつまでなのか、よく確認しましょう。なお、期間を定めていない場合には、いつでも解約できます。</p>
<p>Q 景品でもらった洗剤をあけてしまったら、解約できないの？</p>	<p>A. 訪問販売での契約で、クーリング・オフ期間内であれば、解約できます。景品については、個々のケースにより異なりますので、まずはご相談ください。</p>
<p>Q 身近な高齢者が新聞を何紙もっていて心配なんだけど..</p>	<p>A. 高齢者は、自分の被害に気づかず、どのようにすればいいかわからないことがあります。身近な方が変化に気づいたときは、声かけをして事情をよく聞いてください。トラブルにあっていようであれば、ご本人の気持ちを尊重しながら消費生活相談を勧めてください。</p>

ご相談はお近くの消費生活センターへ



訪問販売で購読契約をするときは…

■ 身分証の提示を求めましょう!

訪問販売の際は、「新聞セールス証」(販売所から委託されたセールスマン)または「従業員証」(販売所の従業員)を提示することになっています。「新聞セールス証」には、取り扱い新聞名、所属セールスチーム名、氏名、登録ナンバー、有効期限、顔写真が表示されています。

こんにちは
『〇〇新聞』
です



■ 購読申込(契約)をした場合は、必ず**契約書の控えをもらい、購読紙名、申込日、期間、販売店名、担当者名を確認**しましょう。

■ 訪問販売で契約した場合は、申込日を含め8日以内であれば、クーリング・オフ(無条件解約)ができます。必ず、書面で通知しましょう。

新聞の訪問販売においても、他の訪問販売と同様、次の行為が法律で禁止されています

- ①ウソをついたり、故意に本当のことを告げずに、契約させること。
- ②消費者をおどかしたり、困らせたりして、契約させること。
- ③購読を断っている消費者に、引き続き同一商品の勧誘をすること。

不安なときは
まずお電話を!

消費者ホットライン (お近くの相談窓口につながります)

☎ 0570-064-370

京都府消費生活安全センター

☎ 075-671-0004

山城広域振興局商工労働観光室

☎ 0774-21-2426

南丹広域振興局商工労働観光室

☎ 0771-23-4438

中丹広域振興局商工労働観光室

☎ 0773-62-2506

丹後広域振興局商工労働観光室

☎ 0772-62-4304

消費生活土日祝日電話相談

☎ 075-257-9002

京都府ホームページ(くらしの情報ひろば) <http://www.pref.kyoto.jp/shohise/>